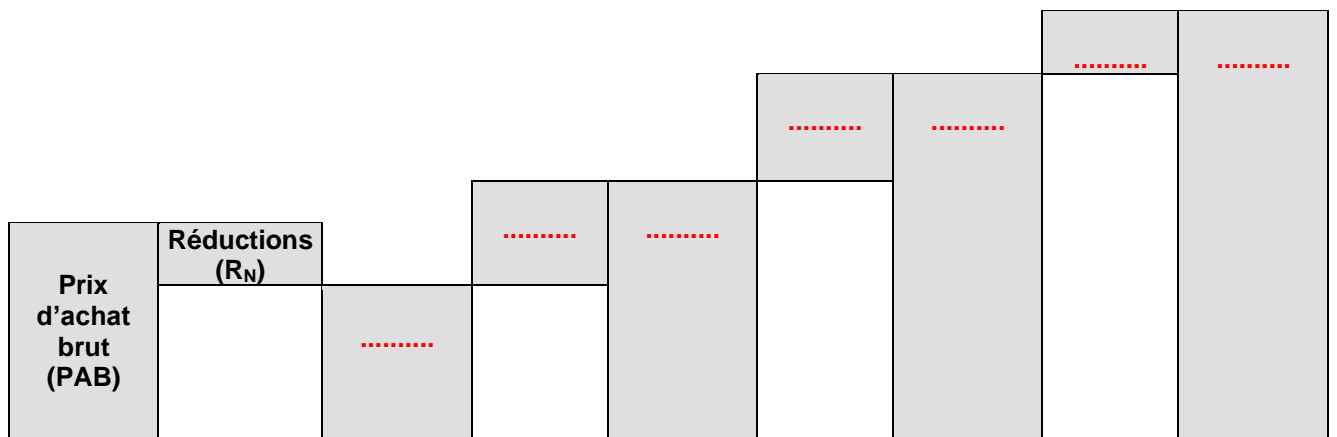


Un commerçant M. Ventou achète un article à son fournisseur au **Prix d'achat brut (PAB)**. Comme M. Ventou est un bon client, son fournisseur lui fait une **réduction (R_N)**. M. Ventou va donc payer son article moins cher : c'est le **Prix d'achat net (PAN)**. M. Ventou a malheureusement dû passer des appels téléphoniques et envoyer des télécopies pour passer cette commande : ce sont les **Frais d'achat (FA)** qui viennent donc se rajouter au **Prix d'achat net (PAN)**. M. Ventou aura donc payé l'article à un prix total appelé **Coût d'achat (CA)**.

M. Ventou veut bien sûr gagner de l'argent par rapport au **Coût d'achat** de cet article. Il rajoute donc la **Marge brute (MB)** qui correspond à ses bénéfices. Il obtient donc le **Prix de Vente Hors Taxe (PVHT)** auquel il rajoute la **Taxe sur la Valeur Ajoutée (TVA)** pour obtenir le **Prix de Vente Toute Taxe Comprise (PVTTC)**.

À partir du texte ci-dessus, compléter le schéma suivant :



Notations utilisées :

PAB : Prix d'achat Brut

R_N : Réduction(s)

PAN : Prix d'achat Net

FA : Frais d'Achat, CA : Coût d'Achat

MB : Marge Brute

PVHT : Prix de Vente Hors Taxe

TVA : Taxe sur la Valeur Ajoutée

PVTTC : Prix de Vente Toute Taxe

Comprise

Compléter les égalités suivantes :

- **Prix d'Achat Brut – Réductions =**
ou **PAB – R =**

- **Prix d'Achat Net + = Coût d'Achat**
ou **PAN + = CA**

- **Coût d'Achat + = Prix de Vente Hors Taxe**
ou **CA + = PVHT**

- **Prix de Vente Hors Taxe + Taxe sur la Valeur Ajoutée =**
ou **PVHT + TVA =**

- $T_M = \frac{\dots\dots\dots}{\dots\dots\dots}$